

PROGRAM WARSZTATÓW:

21 lutego 2015r.

Kraków

1. Start w branży:

- a) Jak zacząć i wybrać rodzaj tłumaczenia, który będzie nam odpowiadał.
- b) Uwierzytelnione, czy nie? Zalety i wady.
- c) Wybór specjalizacji. Czy można być tłumaczem uniwersalnym?
- d) Kompetencje i aktualne wymagania rynkowe, jak im sprostać.

2. Pozyskiwanie nowych klientów, wejście na rynek:

- a) Wyszukiwanie ofert - Polska czy świat?
- b) Udział w przetargach. Dumping cenowy.
- c) Zlecenia klientów indywidualnych.
- d) Współpraca z biurem tłumaczeń.
- e) Asertywne negocjacje stawek / terminów.

3. Formy zatrudnienia:

- a) Samozatrudnienie - własna działalność gospodarcza.
- b) Umowa o dzieło / etat / kontrakt / freelance.
- c) Zalety i wady odpowiedniego sposobu zatrudnienia.
- d) Formy rozliczeń.

4. Sprawdzenie zleceniodawców. Jak się zabezpieczyć przed brakiem płatności?

- a) Weryfikacja zleceniodawcy przy przyjęciu zlecenia.
- b) Terminy płatności.
- c) Ściąganie należności, metody i możliwości.